

Einsatz lohnt sich, wenn man Ergebnisse sieht.

Sie lieben es, sich in komplexe Themen einzuarbeiten und haben Erfahrung in der Beratung und im Verkauf hochwertiger Markenprodukte? Wir bieten Ihnen ein Produkt, bei dem moderne Architektur, innovative Haustechnik und Holzbau auf höchstem Niveau aufeinandertreffen.

Als führendes Unternehmen für den individuellen Holzbau suchen wir ab sofort zur Verstärkung unseres Beratungs- und Verkaufsteams für die Bundesländer Nordrhein-Westfalen und Hessen eine/n

Verkaufsberater/in aus Leidenschaft im Bereich Hausbau nach §84HGB

Ihre Aufgaben sind:

- Hausverkauf - von der ersten Idee bis zum Einzug
- die Gewinnung, fachkundige Beratung und Betreuung von Bauherren
- die Analyse von Kundenwünschen
- die Angebotserstellung und -präsentation
- die Gestaltung regionaler Vertriebsaktivitäten

Wir bieten:

- eine intensive Einarbeitung vor Ort sowie ein professionelles Coaching in der Startphase
- ein einzigartiges Produkt mit hohem Innovationsgrad
- eine überdurchschnittliche Vergütung
- eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem wertorientierten Familienunternehmen

Sie bieten:

- Feingefühl im Umgang mit Kunden
- einen hohen Anspruch an sich selbst
- ein professionelles, seriöses Auftreten und eine gepflegte Erscheinung
- Begeisterungsfähigkeit für IHR Produkt
- ein ausgeprägtes Verantwortungsgefühl
- einen hohen Grad an Loyalität und Identifikation
- idealerweise ein themenverwandtes Studium (Architekt, Innenarchitekt, Holzbauingenieur) oder eine handwerkliche Ausbildung

**Bitte richten Sie Ihre aussagekräftigen
Bewerbungsunterlagen an:**

LUXHAUS GmbH & Co. KG

Herrn Markus Kuhl
Pleinfelder Straße 64
91166 Georgensgmünd

oder per E-Mail an:
markus.kuhl@luxhaus.de

